Head of Partner Sales 100%

Region Ostschweiz

Führung – Vertrieb – Weiterentwicklung

Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir für unseren Kunden, ein etabliertes Unternehmen im Reisemarkt, eine Führungspersönlichkeit, die den Vertrieb im Innen- und Aussendienst zusammenhält und weiterbringt.

In dieser Rolle bist du die Person, bei der die Fäden zusammenlaufen. Du übernimmst die Leitung eines kleinen Vertriebsteams im Innen- und Aussendienst und formst daraus eine Einheit, die gemeinsam am gleichen Strick zieht. Gegenüber der Geschäftsleitung, den Vertriebspartnern und den Fachabteilungen im Konzern bist du die zentrale Ansprechperson und sorgst dafür, dass Informationen in alle Richtungen fliessen.

Rückmeldungen aus dem Markt landen bei dir, egal ob sie von Kundinnen und Kunden, von Partnern oder aus dem eigenen Team kommen. Du sammelst sie, erkennst Muster und verwandelst sie in konkrete Verbesserungen bei Abläufen, Systemen und Buchungsprozessen. Neue Produktideen und Vertriebskonzepte gestaltest du aktiv mit.

Für die Geschäftsleitung bereitest du Zahlen, Auswertungen und Präsentationen so auf, dass daraus Entscheide entstehen. Ab und zu bist du an Events und Messen dabei und pflegst den direkten Draht zu den wichtigsten Partnern.

Das zeichnet dich aus

- Du führst auf Augenhöhe und holst Menschen dort ab, wo sie stehen
- Du hast Rückgrat und fällst auch einmal einen unbequemen Entscheid
- Du bringst unterschiedliche Anliegen unter einen Hut und behältst auch in hektischen Momenten den Überblick
- Du hörst gut zu und machst aus Feedback konkrete Lösungen
- Du arbeitest strukturiert, pragmatisch und denkst vernetzt
- Du hast Fingerspitzengefühl im Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeiten
- Du bereitest Zahlen verständlich auf und präsentierst sie überzeugend
- Du bist digital affin und hast Freude an Systemen, Abläufen und Buchungsprozessen

Dein Rucksack

- Du hast mehrere Jahre Berufserfahrung in der Reisebranche
- Du hast bereits ein Team geführt und kennst den Vertrieb aus eigener Erfahrung
- Du hast vorzugsweise ein Netzwerk in der Reisebranche
- Idealerweise wird deine Berufserfahrung ergänzt durch eine Weiterbildung in Vertrieb oder Management
- Du sprichst Schweizerdeutsch und bist auch auf Englisch sicher unterwegs, Französisch ist ein Plus



Darauf darfst du dich freuen

- Eine vielseitige Schlüsselrolle mit viel Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Sehr gute Sozialleistungen und ein attraktives Gesamtpaket
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexibilität für Beruf und Privatleben, Homeoffice teilweise möglich

Haben wir dich angesprochen? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung via den blauen Button:

Travel Job Market GmbH
Tel. 044 312 21 21
info@traveljobmarket.ch

Mitgliedschaften:

STV FST
Schweizer Tourismus-Verband
Fédération suisse du tourisme
Federazione svizzera del turismo
Federaziun svizra dal turissem

SRV FSV
Schweizer Reise-Verband
Fédération Suisse du Voyage
Federazione Svizzera di Viaggi